

„Das eigenverantwortliche und selbstständige Arbeiten schätze ich besonders.“

Georg Schnetzer,
Kundenberater Außendienst



Haberhorn ist eigentlich eine Liebesgeschichte. Leopold Haberhorn und Frieda Moosbrugger lernten sich in Bregenz kennen und gründeten 1932 das Unternehmen F. Haberhorn. Anfänglich drehte sich alles um Feuerwehren und Seilereiwaren, mittlerweile zählt Haberhorn zu den größten technischen Händlern in Europa und versorgt als verlässlichster Partner seine Kunden aus Industrie und Bau mit Arbeitsschutz, Schmierstoffen und technischen Produkten. Werden auch Sie Teil dieser Erfolgsgeschichte.



REGION VORARLBERG



VOLLZEIT



AUSSENDIENST

Kundenberater/in im Außendienst technische Produkte und Arbeitsschutz

Sie erwecken die Marke Haberhorn bei unseren Kunden vor Ort zum Leben. Im persönlichen Gespräch mit den Kunden verstehen Sie rasch mit welchen Produkten und Lösungen wir im konkreten Anwendungsfall punkten. Ihr Arbeitsplatz ist immer in Bewegung, für die Erreichung Ihrer Ziele stehen Ihnen viele Möglichkeiten offen. Jeder Tag ist anders.

WAS SIE ERWARTET: langfristige Kundenbeziehung mit Eigenverantwortung

- Als kompetenter Ansprechpartner stellen Sie die passgenaue Versorgung unserer Key-Account-Kunden mit unseren Produkten und Logistik-Lösungen sicher.
- Sie erkennen die Kundenanforderungen und Verkaufschancen rasch, und beraten unsere Kunden entsprechend.
- Selbstständig akquirieren Sie Neukunden mit denen Sie erfolgreiche, langfristige Beziehungen aufbauen und laufend weiterentwickeln.
- Marktgeschehen, Umsatzzahlen und definierte Ziele behalten Sie fest im Blick.
- Sie arbeiten intensiv mit Kollegen aus dem Innendienst zusammen um unsere Kunden in der Industrie in der Region Vorarlberg bestmöglich zu betreuen.
- Ihr Fixgehalt liegt je nach Erfahrung und Qualifikation deutlich über dem Kollektivvertrag. Ihr Einsatz lohnt sich: Bei Zielerreichung erhalten Sie zusätzlich eine Erfolgsprämie.

DAS BRINGEN SIE MIT: Kunden- und Lösungsorientierung

- Begeisterung für den Vertriebsaußendienst sowie hohe Teamfähigkeit setzen wir voraus.
- Durch Ihre selbstständige, strukturierte Arbeitsweise ist es für Sie leicht, Ihr Verkaufsgebiet intensiv zu betreuen. Sie übernehmen gerne die Verantwortung für Ihre Kunden.
- Ihr ausgeprägtes technisches Verständnis hilft Ihnen dabei, Kunden zufriedenzustellen und auch bei kniffligen Problemstellungen, fällt Ihnen eine passende Lösung ein.
- Mit Ihrem souveränen Auftreten bringen Sie Verhandlungen sicher zu einem gelungenen Abschluss.
- Idealerweise konnten Sie nach einer technischen und/oder kaufmännischen Ausbildung bereits Vertriebserfahrung sammeln.



Lust auf das Miteinander bei Haberhorn? Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung unter haberhorn.com/karriere und stehe gerne für Fragen unter +43 5574 695-2632 zur Verfügung.

Theresa Bolter, Personalreferentin

Best
Workplaces™

Great
Place
To
Work.

AUSTRIA
2023



Familien-
unternehmen



Gewinn-
beteiligung



6 Urlaubs-
wochen



4,5-Tage-
Woche



Privatnutzung
Dienstwagen



Erfolgsprämie



Gesundheits-
maßnahmen