

„Haberkorn ist für mich durch seine zahlreichen Benefits ein attraktiver Arbeitgeber.“

Michael Kettner,
Lead-Einkäufer



Haberkorn ist eigentlich eine Liebesgeschichte. Leopold Haberkorn und Frieda Moosbrugger lernten sich in Bregenz kennen und gründeten 1932 das Unternehmen F. Haberkorn. Anfänglich drehte sich alles um Feuerwehren und Seilereiwaren, mittlerweile zählt Haberkorn zu den größten technischen Händlern in Europa und versorgt als verlässlichster Partner seine Kunden aus Industrie und Bau mit Arbeitsschutz, Schmierstoffen und technischen Produkten. Werden auch Sie Teil dieser Erfolgsgeschichte.



STANDORT WOLFURT



VOLLZEIT (38,5 STD.)



VERTRIEB

Kundenberater/in Fachmarkt

Kundenzufriedenheit ist für Sie nicht nur ein Schlagwort. Erst wenn Ihre Kunden glücklich sind, sind Sie es auch. Egal ob am Telefon, per Email oder face-to-face, Sie schätzen die Abwechslung, stehen Ihren Kunden beratend zur Seite und wickeln Bestellungen routiniert ab. Sie sind neugierig und interessieren sich für die umfassende Produktpalette von Haberkorn. Was Sie an technischem Wissen noch nicht mitbringen, eignen Sie sich im Laufe der Zeit an und so schaffen Sie es, ein/e kompetent-ter/r Ansprechpartner/in für unsere Kunden zu sein.

WAS SIE ERWARTET: dynamisches Team und riesengroße Produktauswahl

- Sie verkaufen unser gesamtes Produktportfolio von Arbeitsschutz bis hin zu den technischen Produkten und sind in der Regalbetreuung tätig.
- Der Ausbau Ihrer Produkt- und Anwendungskompetenz erfolgt durch Schulungen und die laufende Auseinandersetzung mit den Produkten genauso wie durch Inhouse-Experten am kurzen Weg.
- Die enge Zusammenarbeit mit dem dynamischen Team im Fachmarkt sowie mit Kolleginnen und Kollegen anderer Abteilungen sind für den gemeinsamen Erfolg unerlässlich.
- Bezahlung je nach Erfahrung und Qualifikation deutlich über Kollektivvertrag

DAS BRINGEN SIE MIT: Verkaufstalent mit technischem Interesse

- Sie sprechen die Sprache unserer Kunden und haben Spaß im Verkauf.
- Ein grundlegendes technisches Verständnis setzen wir voraus bzw. sind Produktkenntnisse im Bereich Bau/Handwerk von großem Vorteil.
- Ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft, Zuverlässigkeit und Kundenorientierung ist für Sie selbstverständlich.
- Sie haben ein höfliches Auftreten, sind kommunikativ und arbeiten engagiert und mit Eigenverantwortung.
- Sie haben eine technische oder kaufmännische Ausbildung und idealerweise bereits erste Erfahrung im Verkauf.



Jonas Greber freut sich auf Ihre Bewerbung unter haberkorn.com/karriere und steht für Fragen unter +43 5574 695-2636 gerne zur Verfügung.



Familien-
unternehmen



Gewinn-
beteiligung



6 Urlaubs-
wochen



4,5-Tage-
Woche



Eco-Points-
Gutscheine



Gesundheits-
maßnahmen



Haberkorn
Kantine